

Obchodně – technický poradce

Pracovní náplň:

- komplexní péče o stávající a nové zákazníky za účelem zajištění podílu na trhu a ovlivňování prodeje pro uskutečnění stanovených cílů
- vyhledávání nových kontaktů a poskytování technického poradenství s cílem získání maximálního tržního podílu a dosažení plánovaných cílů společnosti
- tvorba návrhu obchodních nabídek pro zákazníky
- analýza a příprava podkladů pro marketingovou strategii za svěřenou oblast
- odpovědnost za přípravu a realizaci ročního plánu prodeje v dané oblasti
- působení v regionu – Plzeňský kraj, Ústecký kraj, Liberecký kraj, Karlovarský kraj

Váš profil:

- VŠ/SŠ technického nebo ekonomického směru
- výborné komunikační schopnosti
- obchodní a prodejní dovednosti
- zkušenost za obdobné pozici, výhodou je zkušenost z elektrotechniky
- samostatnost, flexibilita, ochota cestovat
- loajalita a schopnost se dále vzdělávat
- znalost AJ nebo NJ výhodou

Nabízíme:

- uplatnění v mezinárodní rodinné firmě s vynikající pozicí na trhu
- příležitost dalšího vzdělávání a profesního růstu v rámci ČR i celého světa
- variabilní systém benefitů
- možnost využití cizích jazyků
- moderní pracovní prostředí
- příjemný kolektiv i pracovní prostředí
- různorodou a zodpovědnou práci

V případě, že Vás naše nabídka zaujala, zašlete svůj strukturovaný životopis na silvie.vesela@lappgroup.com. Nebudeme-li Vás kontaktovat do tří týdnů od přijetí Vašeho životopisu, byla v prvním kole výběrového řízení dána přednost jinému kandidátovi. Děkujeme za pochopení.

Pracovník zákaznického centra

Pracovní náplň:

- optimální denní péče o zákazníky a vyhledávání nových kontaktů na českém trhu
- technické a cenové poradenství především pomocí telefonického kontaktu
- vyřizování poptávek, objednávek a reklamací.

Váš profil:

- SŠ/VŠ ekonomického nebo technického směru
- MS Office, znalost SAP R3 výhodou
- velmi dobré komunikační schopnosti a obchodní dovednosti
- orientace v technické oblasti
- znalost anglického nebo německého jazyka

Nabízíme:

- uplatnění v mezinárodní rodinné firmě s vynikající pozicí na trhu
- příležitost dalšího vzdělávání a profesního růstu v rámci ČR i celého světa
- variabilní systém benefitů
- možnost využití cizích jazyků
- moderní pracovní prostředí
- příjemný kolektiv i pracovní prostředí
- různorodou a zodpovědnou práci

V případě, že Vás naše nabídka zaujala, zašlete svůj strukturovaný životopis na silvie.vesela@lappgroup.com. Nebudeme-li Vás kontaktovat do tří týdnů od přijetí Vašeho životopisu, byla v prvním kole výběrového řízení dána přednost jinému kandidátovi. Děkujeme za pochopení.

Pracovník zákaznického centra pro německý trh

HLEDÁTE UPLATNĚNÍ V CELOSVĚTOVĚ ÚSPĚŠNÉ A STABILNÍ SPOLEČNOSTI, O KTERÉ OSTATNÍ ŘÍKAJÍ:
"NENÍ JEDNODUCHÉ SE TAM DOSTAT, PRÁCE JE NÁROČNÁ A TAKÉ MI UMOŽNÍ VYBUDOVAT
ÚSPĚŠNOU KARIÉRU VČETNĚ UPLATNĚNÍ V ZAHRANIČÍ."

Pracovní náplň:

- vyřizování objednávek a reklamací
- denní péče o zákazníky
- technické a cenové poradenství především pomocí telefonického kontaktu

Váš profil:

- SŠ/VŠ vzdělání ekonomického nebo technického směru
- MS Office, znalost SAP výhodou
- velmi dobré komunikační schopnosti
- velmi dobrá znalost německého jazyka
- pozice je vhodná i pro absolventy

Nabízíme:

- uplatnění v mezinárodní rodinné firmě s vynikající pozicí na trhu
- příležitost dalšího vzdělávání a profesního růstu v rámci ČR i celého světa
- variabilní systém benefitů
- možnost využití cizích jazyků
- moderní pracovní prostředí
- příjemný kolektiv i pracovní prostředí
- různorodou a zodpovědnou práci

V případě, že Vás naše nabídka zaujala, zašlete svůj strukturovaný životopis na silvie.vesela@lappgroup.com. Nebudeme-li Vás kontaktovat do tří týdnů od přijetí Vašeho životopisu, byla v prvním kole výběrového řízení dána přednost jinému kandidátovi. Děkujeme za pochopení.

Produktový manažer

HLEDÁTE UPLATNĚNÍ V CELOSVĚTOVĚ ÚSPĚŠNÉ A STABILNÍ SPOLEČNOSTI, O KTERÉ OSTATNÍ ŘÍKAJÍ:
"NENÍ JEDNODUCHÉ SE TAM DOSTAT, PRÁCE JE NÁROČNÁ A TAKÉ MI UMOŽNÍ VYBUDOVAT
ÚSPĚŠNOU KARIÉRU VČETNĚ UPLATNĚNÍ V ZAHRANIČÍ."

Pracovní náplň:

- udržování a rozvoj technického know-how společnosti
- zajišťování technické podpory zákazníkům
- monitorování a analýza trhu
- spolupráce při tvorbě marketingové, nákupní a cenové strategie a její realizaci
- spolupráce při vypracování a realizaci ročních marketingových plánů
- spolupráce při tvorbě ročních obchodních plánů
- zajišťování a řízení marketingových kampaní, odborných prezentací a veletrhů
- odpovědnost za rozvoj prodeje produktových skupin

Váš profil:

- VŠ technického směru
- velmi dobrá znalost AJ, komunikativní znalost NJ výhodou
- zkušenost z realizace projektu elektroinstalace v energetickém průmyslu, výhodou je zkušenost z jaderné energetiky
- znalost práce s PC (Word, Excel, PowerPoint), SAP výhodou
- výborné komunikační schopnosti
- orientace v technické oblasti, obchodu a marketingu
- schopnost týmové spolupráce, kreativita
- analytické myšlení

Nabízíme:

- uplatnění v mezinárodní rodinné firmě s vynikající pozicí na trhu
- příležitost dalšího vzdělávání a profesního růstu v rámci ČR i celého světa
- možnost využití cizích jazyků
- příjemný kolektiv a moderní pracovní prostředí
- různorodou a zodpovědnou práci
- motivující finanční ohodnocení a variabilní systém benefitů
- pracoviště v Praze nebo v Otrokovicích

V případě, že Vás naše nabídka zaujala, zašlete svůj strukturovaný životopis na silvie.vesela@lappgroup.com. Nebudeme-li Vás kontaktovat do tří týdnů od přijetí Vašeho životopisu, byla v prvním kole výběrového řízení dána přednost jinému kandidátovi. Děkujeme za pochopení.

Projektový manažer

HLEDÁTE UPLATNĚNÍ V CELOSVĚTOVĚ ÚSPĚŠNÉ A STABILNÍ SPOLEČNOSTI, O KTERÉ OSTATNÍ ŘÍKAJÍ: "NENÍ JEDNODUCHÉ SE TAM DOSTAT, PRÁCE JE NÁROČNÁ A TAKÉ MI UMOŽNÍ VYBUDOVAT ÚSPĚŠNOU KARIÉRU VČETNĚ UPLATNĚNÍ V ZAHRANIČÍ."

Pracovní náplň:

- péče o projekty od získání informací až po dodávku
- realizace osobních návštěv u zákazníků za účelem obchodně-technické podpory prodeje
- tvorba cen, cenových kalkulací a tvorba projektových rozpočtů
- dodržování a kontrola zvolené cenové strategie pro jednotlivé zákazníky
- všeobecné sledování trhu
- spoluúčast na prezentační činnosti (výstavy, veletrhy, školení apod.)
- spolupráce s týmem technicko-obchodních zástupců a oblastních manažerů
- analýzy plánů prodeje a podpory prodeje

Váš profil:

- VŠ technického směru (elektrotechnické, příp. strojírenské zaměření)
- velmi dobrá znalost AJ, komunikativní znalost NJ výhodou
- min. 10letá praxe v řízení projektů v elektrotechnické, strojírenské nebo stavební oblasti
- znalost práce s PC (Word, Excel, PowerPoint), SAP výhodou
- výborné komunikační schopnosti
- zodpovědnost, důslednost, samostatnost
- zkušenost s vedením týmu lidí
- ochota služebně cestovat v rámci i mimo ČR

Nabízíme:

- uplatnění v mezinárodní rodinné firmě s vynikající pozicí na trhu
- příležitost dalšího vzdělávání a profesního růstu v rámci ČR i celého světa
- možnost využití cizích jazyků
- příjemný kolektiv a moderní pracovní prostředí
- různorodou a zodpovědnou práci
- motivující finanční ohodnocení a variabilní systém benefitů
- pracoviště v Praze nebo v Otrokovicích

V případě, že Vás naše nabídka zaujala, zašlete svůj strukturovaný životopis na silvie.vesela@lappgroup.com. Nebudeme-li Vás kontaktovat do tří týdnů od přijetí Vašeho životopisu, byla v prvním kole výběrového řízení dána přednost jinému kandidátovi. Děkujeme za pochopení.

AREA SALES MANAGER pre Slovensko

HLEDÁTE UPLATNĚNÍ V CELOSVĚTOVĚ ÚSPĚŠNÉ A STABILNÍ SPOLEČNOSTI, O KTERÉ OSTATNÍ ŘÍKAJÍ:
"NENÍ JEDNODUCHÉ SE TAM DOSTAT, PRÁCE JE NÁROČNÁ A TAKÉ MI UMOŽNÍ VYBUDOVAT
ÚSPĚŠNOU KARIÉRU VČETNĚ UPLATNĚNÍ V ZAHRANIČÍ."

Vaše úlohy

- Optimálna starostlivosť o zákazníkov, vedúca k ich maximálnej spokojnosti
- Starostlivosť o projekty od získania informácie až po dodávku
- Uskutočňovanie osobných návštev u zákazníkov za účelom obchodno-technickej podpory predaja
- Tvorba cien, cenové kalkulácie, rozpočty na projekty
- Dodržovanie a kontrola zvolenej cenovej politiky pre jednotlivých zákazníkov
- Sledovanie a pravidelná kontrola ponúk až do stavu objednávky
- Vyhľadávanie nových obchodných príležitostí
- Všeobecné sledovanie trhu ako aj zisťovanie zmien štruktúry trhu a potrieb zákazníkov, prenos informácií príslušným útvarom
- Práca s databázami, doplňovanie údajov a údržba databázy
- Spoluúčasť na prezentačnej činnosti (výstavy, veľtrhy, školenia a pod.)
- Spracovanie správ a kontaktov získaných z veľtrhov a marketingových akcií
- Coachovanie tímu technicko-obchodných zástupcov, rozvíjanie ich aktivít
- Zodpovednosť za výsledky v zverenej oblasti
- Schopnosť spracovávať analýzy a vypracovávať plány predaja a podpory predaja

Váš profil

- Ukončená VŠ (elektrotechnická, strojnícka, ekonomická)
- Prax min. 10 rokov, najlepšie v elektrotechnickej, strojárскеj alebo obchodnej firme na podobnej pozícii
- Minimálne 5-ročné skúsenosti s vedením a riadením ľudí
- Prax v oblasti riadení projektov
- Komunikačné a organizačné schopnosti
- Zodpovednosť, dôslednosť a samostatnosť
- Ochota služobne cestovať v rámci SK a ČR
- Anglický jazyk slovom aj písmom a nemecký jazyk - výhodou
- Znalosť MS Office, SAP
- Vodičský preukaz typu B

Ponúkame

- Uplatnenie v medzinárodnej rodinnej firme s vynikajúcou pozíciou na trhu
- Príležitosť k ďalšiemu profesionálnemu rastu
- Možnosť využitia cudzích jazykov
- Príjemný pracovný kolektív
- Motivujúce finančné ohodnotenie a zaujímavé benefity
- Služobné vozidlo na súkromné použitie
- Nástup možný ihneď

Miesto výkonu práce: Slovensko

V prípade, že Vás naša ponuka zaujala a chcete sa uchádzať o prácu v dynamicky sa rozvíjajúcej spoločnosti, kontaktujte nás.